«Главной целью для себя мы определили защиту интересов участников рынка»

В интервью Cbonds Review Сергей Беляков, глава АНПФ, рассказывает об основных направлениях работы новой организации, о том, какие проблемы развития пенсионного рынка планируется решать, в чем заключается амбициозная стратегия АНПФ на финансовом рынке и каким образом служба в Минэкономразвития помогает лоббировать интересы участников рынка.

– Какие проблемы развития пенсионного рынка планируете решать в рамках нового СРО? На что обращаете внимание в первую очередь?

– Мы создали Ассоциацию негосударственных пенсионных фондов. В нее уже вошли 26 НПФ. Этого количества достаточно, чтобы нас зарегистрировали в качестве саморегулируемой организации. Соответствующие документы уже находятся на рассмотрении Банка России.

Главной целью для себя мы определили защиту интересов участников рынка. Мне приятно осознавать, что нам удалось поставить под сомнение очевидность такого решения, как отказ от обязательной системы пенсионного страхования. Таким образом, мы демонстрируем, что действуем в интересах рынка. Отмечу, что действия в интересах рынка никак не противоречат более глобальным задачам — действиям в интересах экономики в целом и особенно в интересах застрахованных лиц: чем больше у них будет инструментов, которыми они могут воспользоваться, заходя на финансовый рынок, тем им, гражданам, будет легче работать и тем выше будет вероятность того, что их пенсионное обеспечение будет достойным. Одновременно решаются две задачи: развитие рынка и обеспечение средствами персональных участников и вторая задача, которая стоит перед государством, — государственное пенсионное обеспечение.

– Каким образом крупные участники в составе организации влияют на принятие решений?

– У меня не возникает внутреннего конфликта, связанного с тем, что мы — лоббисты интересов крупных финансовых игроков. Ничего плохого в этом нет, потому что сама попытка противопоставить интересы граждан и интересы развития бизнеса ущербна, на мой взгляд. Мы живем в условиях рыночной экономики, несмотря на некоторые действия, которые говорят об увеличении роли государства в экономике и давлении на бизнес. Именно бизнес являет-

ся основным «работодателем», нам никуда от этого не уйти. Именно бизнес несет на себе социальную функцию, связанную с достойным обеспечением заработной платы, из которой потом и формируются пенсионные права, возможности граждан. Развивая бизнес, мы повышаем качество жизни. И это не противоречит тому, что говорят руководители государства. Тенденция, связанная с приближением повестки по упрощению условий для бизнеса, связана с необходимостью повышения качества жизни. Не государство повышает качество жизни, а бизнес, создавая рабочие места, обеспечивая достойной заработной платой и создавая продукт, который принято называть валовым внутренним продуктом, добавленная стоимость которого и формирует экономику, а граждане потом пользуются этими благами. Задача — сделать так, чтобы больше производилось, а не потреблялось и чтобы качество услуг и товаров было выше. Мы будем эффективнее как ассоциация для участников рынка и людей на финансовом рынке, следовательно, и гражданам — потребителям услуг Пенсионного фонда — будет комфортнее, качество продуктов будет выше.

НАМ НУЖНО СОХРАНИТЬ СТРУКТУРУ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ, СВЯЗАННУЮ С НАЛИЧИЕМ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО НАКОПИТЕЛЬНОГО ЭЛЕМЕНТА

– Какие задачи ставите перед собой как руководитель новой организации? В чем заключается ваша стратегия?

– Во-первых, нам нужно сохранить структуру пенсионной системы, связанную с наличием обязательного накопительного элемента. Это задача номер один. Это особенно важно для граждан, потому что в противном случае они не смогут претендовать на достойный уровень пенсионного обеспечения. В условиях ухудшившейся экономической ситуации и сокращения возможностей государства все меньше и меньше накапливается средств, которые формируют размер пенсии. Все-таки размер пенсии, который можно считать номинальным, более правильным, складывается из того минимума, который гарантирует государство, и из того дохода, который формируется из собственных средств путем инвестирования. Это также важно, потому что помогает создать длинные инвестиционные ресурсы в экономике: чем больше соберется денег, тем больше будет потребность куда-то их разместить, и, соответственно, будет ликвидность, которая может быть предоставлена рынку. Для этого требуется развитие условий рынка, чтобы возникали проекты, куда можно инвестировать. Этим занимается государство, и это очень сложная задача. Если смотреть статистику сегодняшнего дня, больше трех триллионов рублей находится у управляющих компаний, включая государственную управляющую компанию, — это колоссальный ресурс. Мы можем его сравнить со стоимостью мегапроектов, например Олимпийских игр в Сочи (1.5 трлн руб.); размером инвестиций, которые сейчас предполагается собрать, чтобы направить на развитие Дальнего Востока. С этими цифрами сопоставимы другие, которые мы потеряли как инвестиционные ресурсы в результате заморозки пенсионных накоплений — 1.5 трлн руб.

– Сравнение впечатляющее.

– Второе направление нашей деятельности — быть центром экспертизы для регулятора и федеральных органов власти, чтобы они понимали эффект в случае принятия или непринятия тех или иных решений. То есть мы лоббируем принятие правильных решений и непринятие неправильных, выступая в качестве экспертов. Роль экспертизы здесь весьма специфична, потому что мы можем не согласиться с какими-то решениями, но объективная картина, составленная нами, связанная с состоянием рынка и потенциальным состоянием, которое может возникнуть в результате принятия или непринятия решения, становится такой «шпаргалкой», помощью для регулятора. Он, конечно, будет руководствоваться своими резонами, принимать или не принимать, но наша задача — предоставить такую экспертизу. Тогда изменение политики будет более предсказуемое и коммуникация регулятора и рынка улучшится.

Третье направление нашей работы носит более тактический, а не стратегический характер и связано с адаптацией участников рынка к меняющимся правилам. Это к вопросу о рейтинговании и создании системы рейтинговой оценки — мы планируем принимать активное участие в этом. Это правильная процедура, описывающая порядок смены застрахованным лицом пенсионного фонда с одного на другой. То есть это вещи, которые носят не концептуальный характер, а которые чувствительны для рынка, потому что формируют правила, которыми должны руководствоваться ежедневно.

– Помогает ли вам опыт службы в Минэкономразвития при лоббировании интересов АНПФ в правительстве? Какую поддержку от государства вы имеете?

– Конечно. Я не зря упоминал роль ассоциации в том числе и как экспертизы. Я призываю коллег к тому, чтобы смотреть на решения, которые мы предлагаем, также и с точки зрения государства и граждан, а не только с позиции рынка. Это помогает занимать более взвешенную позицию. Плюс знание того, как устроен процесс принятия решений в органах государственной власти, сильно нам помогает.

– Для чего участникам рынка понадобилась новая ассоциация (помимо НАПФ)? Комфортно ли вам конкурировать на рынке?

– НАПФ — это наши коллеги, мы уже сотрудничаем с ними. Наши интересы не противоречат их повестке. Я думаю, что здесь речь идет не о конкуренции, а о сотрудничестве, солидарные усилия помогут более эффективно предлагать повестку рынка. Вряд ли сейчас можно уверенно сказать, что интересы фондов, которые входят в НАПФ, отличаются от интересов фондов, которые входят в нашу ассоциацию. Глобально они одинаковы. Могут быть расхождения, но это не зависит от того, членами какой ассоциации они являются. Есть специфика разных фондов, связанная со стратегией, масштабом, которые диктуют разные отношения на рынке. Мы союзники, мы партнеры, не думаю, что тут возможен какой-то скрытый конфликт.

– Какое количество фондов уже подтвердило свое участие в АНПФ? Как проходил отбор организаций, участвующих в создании АНПФ?

– У нас сейчас более 53% всех пенсионных накоплений, которые находятся в негосударственных пенсионных фондах, более половины застрахованных в НПФ лиц, 26 фондов, которые уже вошли в ассоциацию. Динамика положительная и быстро меняющаяся: еще две недели назад было меньше. Порога входа для желающих у нас нет, есть наш устав, в соответствии с которым фонд должен подать необходимые документы для участия, но пока еще с нашей стороны не было случая отказа. Думаю, что и не будет. Конечно, есть потенциальный риск для членов ассоциации: если очевидно осуществляется сомнительная деятельность какого-то фонда, то, конечно, я не возьму на себя роль регулятора, который отслеживает добросовестность поведения и законность действий фонда. Если фонд зарегистрирован, с неотозванной лицензией — тогда добро пожаловать.

– Что вы думаете о вопросе повышения пенсионного возраста?

– Вопрос очень чувствительный и сложный, но, боюсь, все предпосылки для принятия такого решения созрели. У государства просто нет выбора, принимать его или не принимать. Вопрос в том, когда принимать это решение, как реализовывать стратегию повышения пенсионного возраста поэтапно, какими шагами, до какого возраста повышать. Эта дискуссия открыта.

VII конференция

СИНДИЦИРОВАННОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РОССИИ И СНГ

LOANS 2016

Крупнейшее профессиональное мероприятие, посвященное рынку синдицированного кредитования в России и странах СНГ

22 сентября 2016
Москва, Кортъярд Марриотт Москва Центр

Организатор: Cbonds congress

Официальный партнер: СОВКОМБАНК

Спонсоры: ALLEN & OVERY, Райффайзен БАНК

Поддерживающие ассоциации: Ассоциация региональных банков России; Ассоциация Корпоративных Казначеев

www.cbonds-congress.com

Программа:
Екатерина Гриценко
kate@cbonds.info
Тел. +7 (812) 336-97-21 *223

Регистрация:
Юлия Усова
j.usova@cbonds.info
Тел. +7 (812) 336-97-21 *104

Спонсорство:
Мария Беляева
mb@cbonds.info
Тел. +7 (812) 336-97-21 *111

Реклама