CBONDS выходит на контакт

В КОНЦЕ МАРТА КОМПАНИЯ CBONDS.RU ЗАПУСТИЛА НОВЫЙ ПРОЕКТ — ДЕЛОВУЮ СОЦИАЛЬНУЮ СЕТЬ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ ФИНАНСОВОГО РЫНКА, CBONDS-CONTACT (WWW.CBONDS-CONTACT.INFO).
О ЦЕЛЯХ НОВОГО ПРОЕКТА И ПЛАНАХ ЕГО РАЗВИТИЯ CBONDS REVIEW ПОБЕСЕДОВАЛ С ГЕНЕРАЛЬНЫМ ДИРЕКТОРОМ CBONDS.RU СЕРГЕЕМ ЛЯЛИНЫМ.

Сейчас, наверное, у всех или почти у всех людей, имеющих доступ к Интернету, есть странички в таких социальных сетях, как Odnoklassniki.Ru, Vkontakte.Ru и других подобных проектах. Для чего создавать еще одну сеть — специально для финансового рынка?

Я бы ни в коей мере не стал говорить, что Cbonds-Contact будет конкурировать с упомянутыми социальными сетями. У меня самого есть страничка Vkontakte.Ru, я вряд ли могу отнести себя к активным пользователям службы, но периодически захожу. Но я думаю, стоит разделять: Odnoklassniki.Ru и Vkontakte.Ru — это прежде всего сети для общения со своими друзьями, там даже место работы и должность обычно не принято указывать. Вы можете найти там одноклассников или однокурсников, но найти там «аналитиков по облигациям в управляющих компаниях» или людей, «интересующихся темой private equity в Петербурге», вы не сможете. А в Cbonds-Contact сможете! И в этом, наверное, основная разница.

Ну и если уж говорить конкретно про Odnoklassniki.Ru и Vkontakte.Ru, то одной из проблем является то, что во многих организациях доступ к этим сайтам запрещен. Это сразу делает эти площадки малопригодными для делового общения. Cbonds-Contact, надеюсь, это не грозит.

С функциональной точки зрения, что сейчас можно делать с помощью Cbonds-Contact?

Сейчас — не так уж много. Найти человека с помощью набора критериев (стандартные ФИО, организация, город плюс возможность указать тип организации, например, банк или управляющая компания, и задать сферу интересов человека на финансовом рынке, например, аналитик по облигациям или трейдер по акциям) и отправить ему сообщение. Думаю, для «базовой комплектации» это основное. Сейчас наша задача, с одной стороны, активно увеличивать количество участников сети, с другой стороны, добавлять новую функциональность. В апреле рассчитываем реализовать функциональность «Сообщества» — возможность создавать узкие закрытые группы по интересам с внутренним форумом и рассылкой.

Такие сообщества не приведут к «угасанию» форума на Cbonds?

Не думаю. Должен быть выбор. Иногда хочется «побазарить» на форуме, зная, что ты выступаешь под псевдонимом, а кто ты на самом деле, никто не узнает. Но и ответы ты получаешь от таких же анонимов. А иногда тебе надо услышать ответ на вопрос от двух-трех людей, которые в теме — но конкретно от них, без всяких псевдонимов. Для этих целей мы и хотим сделать сообщества в Cbonds-Contact.

Как и когда появилась идея делать Cbonds-Contact?

Идея появилась очень давно, еще когда я слыхом не слыхивал про социальные сети, наверное, года три назад. Но тогда проблемой для меня стало то, что это казалось как-то слишком «необычно», я даже не мог придумать, как это должно называться. Затем начался бум социальных сетей, и тогда стало понятно, что подобные мысли были не только у меня в голове. Ну а конкретный план по разработке и запуску сети был сформирован летом-осенью 2007 года, где-то с декабря началась разработка.

А почему до вас в России этого никто не сделал?

Если всегда задаваться вопросом, почему никто до тебя чего-то не сделал, скорее всего, вообще ничего делать не будешь… Ну а если серьезно, то я думаю, что узкоспециализированную сеть «абы кто» сделать не сможет. Для этого, во-первых, нужно иметь уже наработанную базу профессиональных контактов в данной теме, во-вторых, иметь информационный ресурс для продвижения данного проекта, в-третьих, вообще разбираться в этой теме. Я не очень верю в то, что специализированную сеть для финансового рынка могли бы сделать люди «со стороны». А среди информационных агентств, работающих на финансовом рынке, возможных претендентов тоже не так уж много. Пожалуй, такой проект могли бы сделать РБК, но я подозреваю, что для них это как-то «мелко». Наверное, мог бы сделать «ФИНАМ», почему не сделал — не знаю. Может, мы просто их опередили.

С точки зрения инвестиций это большой проект?

Я бы так не сказал. Если считать «чистое время», которое было потрачено на запуск сети, то это около трех месяцев работы нашего программиста. Другое дело, что здесь за основу была взята уже имеющаяся у нас система управления контактами, которую мы использовали для внутренних целей — естественно, это существенно облегчило разработку.

Сколько сейчас участников сети?

В данный момент (2 апреля 2008 года) — около 1000 человек.

А сколько вы потенциально видите, скажем, к концу 2008 года?

Думаю, от 5 до 10 тысяч человек. Точнее сказать не готов, просто не знаю.

Вы ведь говорите, что сеть «закрытая», то есть вы проверяете принадлежность участников к финансовому рынку. У нас в России 10000 человек, работающих на рынке облигаций, наберется?

Во-первых, хотел бы уточнить, что Cbonds-Contact не задумана как сеть для участников только рынка облигаций. Охват все же шире — в целом финансовый рынок. Cbonds уже давно перерос тему облигационного рынка, не стоит отождествлять компанию Cbonds и сайт www.cbonds.info. Даже с точки зрения интернет-проектов наш второй сайт — Investfunds (www.investfunds.ru) — обгоняет по посещаемости Cbonds, конференции мы тоже проводим не только по облигациям. Так что здесь потенциальный охват намного шире, чем чисто облигационный рынок.

С учетом этого заявленные цифры вполне достижимы. У нас во внутренней базе контактов Cbonds поряд-ка 6000 человек. Ну, конечно, частично эта база устаревает, местами там один человек два раза фигурирует, если перешел из одной компании в другую, тем не менее, порядок величин такой. А это, кстати, преимущественно только люди с облигационного рынка. Так что общее количество людей, профессионально работающих на финансовом рынке, я думаю, только в России измеряется несколькими десятками тысяч. А мы, кстати, свою сеть позиционируем не как внутрироссийскую, а как сеть для пользователей из стран СНГ, а если еще точнее, то как «русскоязычную». Поэтому и основной домен в зоне info (хотя можно заходить и через www.cbonds-contact.ru). Кстати, уже сейчас в сети Cbonds-Contact зарегистрировано довольно много людей с Украины и Казахстана.

А как происходит модерирование новых участников сети, кто решает, зарегистрировать человека или нет?

Доступ к модерированию заявок на участие в сети есть у двух человек — у меня и у начальника отдела развития Cbonds Елены Перельман. Сначала этим я лично занимался, сейчас в основном Елена. Решение о том, регистрировать нового человека или нет, конечно, в чем-то субъективное — смотрим место работы, должность, указанные координаты. Как «гарантию подлинности» обычно учитываем наличие корпоративного электронного адреса — если он не указан, то с большой вероятностью будет отказ в регистрации.

Людей не «напрягает», что все участники сети будут видеть их контактную информацию?

А они ее не будут видеть! У нас все реализовано таким образом, что для просмотра полной контактной информации о человеке нужно запросить авторизацию. Получается, вы сами решаете, кому ваши координаты показывать, а кому нет. Можно даже настроить, показывать ли, например, номер мобильного телефона или адреса личной электронной почты, или нет.

Проект Cbonds-Contact — это для вас бизнес или скорее «для души»? Если бизнес, то на чем здесь можно делать деньги?

Конечно, бизнес. Я рассчитываю, что за счет этого проекта мы будем зарабатывать. Источников дохода здесь два — различные формы рекламы и платные сервисы для членов сети. В платные сервисы я пока не очень верю, поэтому основной заработок вижу в продаже рекламы.

Cbonds Contact

Деловая сеть для профессионалов финансового рынка

Малиновский Владимир Михайлович
Интересы и виды деятельности на финансовом рынке
Сферы деятельности:
– Аналитика
Финансовые инструменты:
– Облигации

Лялин Сергей Владимирович
Интересы и виды деятельности на финансовом рынке
Сферы деятельности:
– TOP Management
Финансовые инструменты:
– Акции
– Векселя
– Евробонды

Кащеев Николай Игоревич
Интересы и виды деятельности на финансовом рынке
Сферы деятельности:
– Аналитика
– Финансовая журналистика
Финансовые инструменты:
– Валюта
– Денежный рынок

Автухов Михаил Олегович
Интересы и виды деятельности на финансовом рынке
Сферы деятельности:
– TOP Management
Финансовые инструменты:
– Private Equity
– Акции
– Валюта

Ермак Александр Петрович
Интересы и виды деятельности на финансовом рынке
Сферы деятельности:
– Аналитика
Финансовые инструменты:
– Векселя
– Денежный рынок
– Евробонды
– Облигации

Присоединяйтесь к профессионалам! Вступайте в Cbonds-Contact!

Уже более 1000 участников

www.Cbonds-Contact.info