С АПРЕЛЯ CBONDS REVIEW ЗАПУСКАЕТ НОВУЮ РУБРИКУ — «БУДНИ ПРОФЕССИИ». В НЕЙ МЫ БУДЕМ РАССКАЗЫВАТЬ О КАЖДОДНЕВНОЙ РУТИНЕ ТРУЖЕНИКОВ ФИНАНСОВОГО РЫНКА. МЫ ВЫЯСНИМ, ЧЕМ ЖИВУТ И О ЧЕМ МЕЧТАЮТ ПРЕДСТАВИТЕЛИ РАЗЛИЧНЫХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ, ЗАНЯТЫЕ НА ОТВЕТСТВЕННЫХ ПОЗИЦИЯХ В ИНВЕСТИЦИОННЫХ БАНКАХ И УПРАВЛЯЮЩИХ КОМПАНИЯХ. МЫ ПРОВЕДЕМ С ГЕРОЕМ РУБРИКИ ОДИН РАБОЧИЙ ДЕНЬ, СТАНЕМ ЕГО ТЕНЬЮ И НАСТОЛЬКО, НАСКОЛЬКО ПОЗВОЛЯТ ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА И СЛУЖБА БЕЗОПАСНОСТИ КОМПАНИИ, В КОТОРОЙ ОН РАБОТАЕТ, ПРИОТКРОЕМ СЕКРЕТЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ «КУХНИ».

ЧЕЛОВЕК шестого чувства

ПЕРВЫМ В ФОКУСЕ ВНИМАНИЯ НАШЕГО ЖУРНАЛА ОКАЗАЛАСЬ ПРОФЕССИЯ ТРЕЙДЕРА ОБЛИГАЦИЯМИ. В ОФИСЕ НА ЮГО-ВОСТОКЕ МОСКВЫ, ГДЕ БАЗИРУЕТСЯ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ДЕПАРТАМЕНТ ПРОМСВЯЗЬБАНКА, МЫ ПОГРУЗИЛИСЬ В БУДНИ ОДНОГО ИЗ ТИПИЧНЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ ДАННОЙ ПРОФЕССИИ — ТРЕЙДЕРА УПРАВЛЕНИЯ ТОРГОВЛИ И ПРОДАЖ ИНВЕСТИЦИОННОГО ДЕПАРТАМЕНТА ПРОМСВЯЗЬБАНКА АНАТОЛИЯ ПАВЛЕНКО.

Самый разгар торговли на рынке начинается в районе 14:00, а потому трейдерам редко когда удается полноценно пообедать.

Управление торговли и продаж или, как его иначе называют, «деск» Промсвязьбанка входит в структуру инвестиционного департамента. Трейдеры, работающие в управлении торговли и продаж, покупают и продают бумаги, обслуживая интересы как самого банка, так и его клиентов. С рублевыми долговыми инструментами работают трое сотрудников, в том числе и наш герой. И если Анатолий Павленко, как и его коллега Юлия Рыбакова, специалист широкого профиля, то еще один трейдер, Дмитрий Хлебников, покупает и продает в основном ОФЗ. Курирует их работу непосредственно соруководитель инвестдепартамента Денис Зибарев (в Промсвязьбанке два начальника инвестдепартамента, второй руководитель, Денис Тулинов, отвечает за организацию финансирования). Деск — информационное сердце банка, поэтому все его помещения прослушиваются службой безопасности, ведется видеонаблюдение, Служба безопасности чутко реагирует на все подозрительные движения: суровый человек в черном костюме появился в управлении торговли и продаж через пять минут после того, как фотограф Cbonds Review начал там съемку для этого репортажа.

УТРЕННИЙ НАСТРОЙ

Торговая сессия на ММВБ стартует в 10:30, но рабочий день трейдера начинается уже в 9:00. К этому времени Анатолий Павленко должен быть на деске. И хотя за опоздания в банке не штрафуют, наш герой старается появляться на работе вовремя. Рабочий день Анатолия, как и его коллеги Юлии, начинается с просмотра всех движений по бумагам, которые вчера происходили в их портфелях — они работают в паре и, как объясняет Анатолий, являются «взаимозаменяемыми сотрудниками».

На рабочем столе Анатолия четыре монитора — это терминалы, с которыми он работает: биржевой терминал, занимающий два монитора, информационный, на котором бегут новости от информагентств Reuters и Интерфакс, и рабочий компьютер, на котором всегда включена электронная почта и ICQ. «Мы до 80% сделок заключаем по ICQ, это самый быстрый способ общения, ведь телефоны у контрагентов вечно заняты, а электронная почта не самый оперативный вид связи, — поясняет Павленко. — К сожалению, не у всех контрагентов есть ICQ: службы безопасности «рубят» такое подключение».

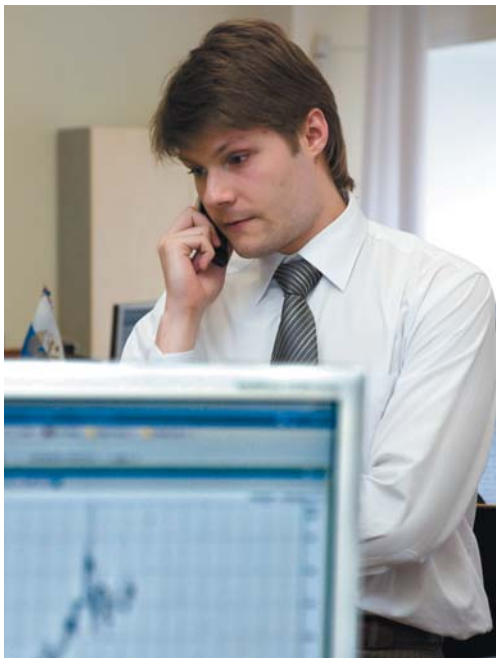
Так что представления о трейдере как о человеке, кричащем в четыре телефонные трубки одновременно, безнадежно устарело. Рабочая база контактов — это одна из основных ценностей трейдера. Как правило, трейдер наизусть помнит имена всех контрагентов, сделки с которыми совершает регулярно и в большом объеме. По словам Анатолия Павленко, в его базе контактов такие имена составляют порядка 50%. Всего в базе около 650 контактов, активных примерно 100–150. На отработку хорошей базы контактов у трейдера уходит от двух месяцев до полугода.

В 9:30 сотрудники инвестиционного департамента собираются на ежедневном утреннем совещании — планерке. Это рабочая встреча, на которой подводятся итоги вчерашнего торгового дня и определяются краткосрочные приоритеты на день сегодняшний. Первым на планерке выступает сотрудник управления валютного и денежного рынка — Евгений Ворошнин, затем главный аналитик инвестдепартамента Олег Шагов. Его задача — ввести трейдеров в курс основных событий, ожидаемых в течение дня на рынках акций и облигаций, рассказать о ключевых трендах. Анатолий Павленко, как и другие трейдеры, на планерке отчитывается перед своим руководителем о прошедшей торговой сессии, рассказывает о движениях бумаг в портфеле, озвучивает свое мнение о рынке. Каждый трейдер также говорит о том, какие знаковые сделки были совершены в течение прошлого дня. «Знаковые сделки — это когда падение или рост (в зависимости от того, покупается или продается бумага) составляет не менее 10–15 «пипсов» (процентных пунктов)», — объясняет Павленко.

НАЧАЛО ТОРГОВ

К 10:30, когда на фондовой бирже ММВБ начинается торговая сессия, все трейдеры уже находятся у своих мониторов. Задача Анатолия Павленко как трейдера очевидна — приносить банку прибыль и предотвращать убытки. Размер полученной банком прибыли и понесенных убытков (благодаря или вопреки действиям трейдера) — основные критерии, по которым руководство оценивает его работу. Причем Анатолий Павленко сейлз-трейдер — он не только исполняет заказы на куплю-продажу ценных бумаг, но и принимает самостоятельные торговые решения. Спекулятивные стратегии нашему герою и его коллегам не по вкусу: «Стараемся входить только в те инструменты, которые практически наверняка вырастут в цене». Особенно осторожно подходить к выбору бумаг в портфели в Промсвязьбанке стали после пресловутого мирового финансового кризиса. «Кризис внес свои коррективы в оценку рисков, «влезать» в непонятные размещения не стоит в принципе, а перед тем как участвовать в первичном размещении, нужно досконально — буквально через микроскоп — изучить эмитента и понять, какую премию он нам даст», — говорит Павленко.

Трейдер не имеет права «зевать», он должен всегда внимательно следить за рынком, быть в курсе всех важных новостей и событий. «Начальник у нас строгий, выговоры случаются, например, если была возможность выгодно купить или продать, а ты этого не сделал», — рассказывает трейдер. Быть «в курсе дел» (помимо собственных аналитиков банка) трейдерам помогают ленты информагентств Интерфакс, Bloomberg, Reuters, а также регулярные аналитические продукты от контрагентов — инвестиционных и брокерских домов. «Трейдер должен иметь аналитико-математический склад ума, быстро реагировать на движения рынка, — обрисовывает черты профпригодного трейдера Анатолий Павленко. — А также иметь шестое чувство, которое подсказывает, что творится с рынком на самом деле. Не то, о чем все говорят, а то, чего действительно ждет рынок, а самое главное — чего он опасается».



Настоящий трейдер должен видеть динамику рынка даже сквозь обратную сторону своего экрана.

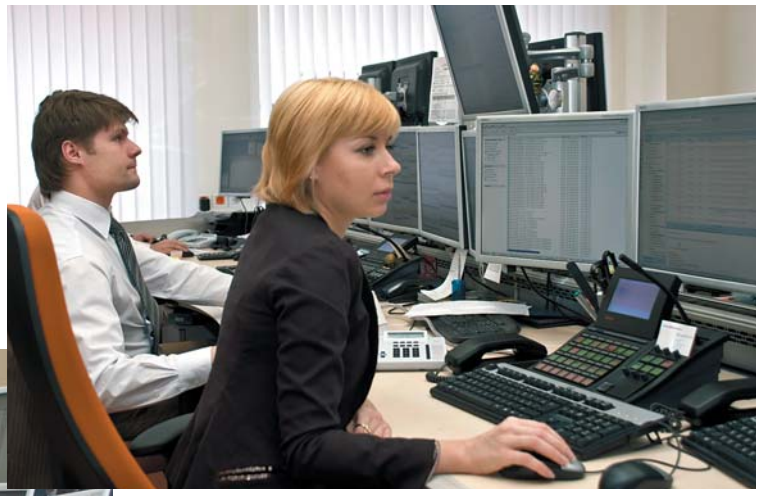
В промежутке с половины первого до двух Анатолию Павленко и его коллегам- трейдерам иногда удается пообедать в кафе поблизости от офиса. Как признается Павленко, выбраться на обед получается в лучшем случае два раза в неделю. По большей части трейдеры перекусывают прямо на рабочем месте: выкроить время на основательный прием пищи в течение торгового дня непросто. Но даже если такое и удается, Анатолий Павленко и его коллега Юлия Рыбакова никогда не отлучаются из «деска» одновременно — кто-то один обязательно должен быть на месте и реагировать на рыночную ситуацию. Само собой, если трейдер отлучается со своего рабочего места, он обязательно должен оставаться на связи. «Телефон трейдера всегда должен быть включен, и в случае возникновения форс-мажорной ситуации трейдер должен в течение двух минут быть за терминалом в полной боевой готовности к активным действиям», — живописует собственные будни Анатолий Павленко.

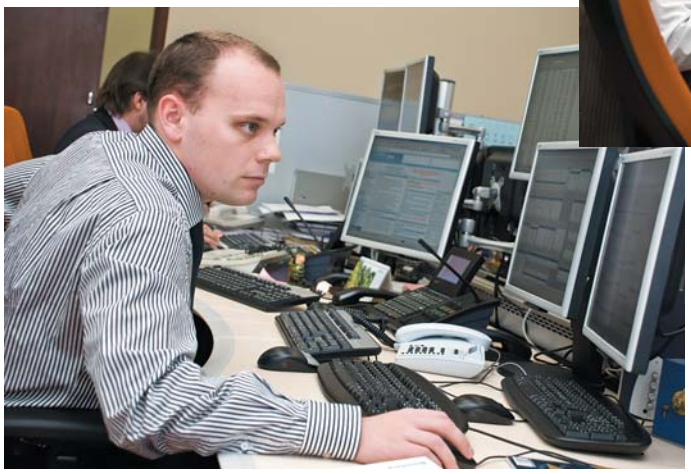
Вместе с тем, со стороны работа трейдера облигациями, особенно сейчас, когда рынок переживает не самые лучшие свои времена, не производит особого впечатления. Сидят люди за компьютерами, сосредоточенно глядят в экраны, то и дело выстукивая что-то на клавиатуре — наверное, те самые знаковые сделки — порой кому-то звонят, порой сами отвечают на звонки, негромко и без каких-либо экспрессивных выражений, что так часто встречаются в голливудских фильмах, посвященных фондовому рынку.

ВРЕМЯ ДЕЛАТЬ ДЕНЬГИ

Основная масса сделок заключается начиная с середины торгового дня. Высокая торговая активность на рынке ценных бумаг развивается обычно с 14:00–15:00, когда трейдеры и их контрагенты уже окончательно проснулись и вошли в рабочий ритм. В течение недели самыми горячими для трейдера на рынке облигаций, как правило, бывают дни со среды по пятницу. Пятница — вообще самый насыщенный торговый день. «Именно в этот день на рынок выходит свободная денежная масса, которая остается на счетах, и участники рынка стараются разместить ее в бумаги», — объясняет причину такой активности Павленко.

Охота за знаковыми облигационными сделками требует крайней степени концентрации внимания — иначе трейдер очень быстро превращается из охотника в жертву.





Именно в разгар торговой активности трейдер и проверяется «на прочность». «Здесь как в Спарте: если чувствуешь себя слабым либо больным, лучше сразу — в пропасть», — говорит Анатолий Павленко. У трейдера должны быть крепкие нервы и чуткие пальцы — пальцы не должны быть быстрее головы, нервничать и ошибаться категорически не рекомендуется. Наш герой получил боевое крещение в Импэксбанке, куда он пришел на практику еще во время обучения на четвертом курсе института. В Импэксбанке под началом Алексея Семенова (сегодня — управляющий директор дирекции корпоративных финансов инвестиционной компании «Ист Коммерц») и Андрея Червова (сегодня — управляющий директор дирекции корпоративных финансов инвестиционной компании «Ист Коммерц») он и познавал тонкости работы на рынке ценных бумаг. «Первое время я «сидел на телефоне», штудировал и обновлял базы клиентов, через два-три месяца начал работать как сейлз, мы продавали на первичном рынке первый выпуск облигаций АПК «Аркада», я нашел небольшой региональный банк и продал около 800 бумаг — это до смешного мало», — вспоминает свои первые шаги на профессиональном поприще наш герой.

ЗАКРЫТИЕ ТОРГОВ

В 17:45 основные торги на ФБ ММВБ закрываются, но работа трейдера в это время отнюдь не заканчивается. До шести вечера можно успеть что-то купить-продать в режиме переговорных сделок (РПС) или на торгах неполных лотов. «Если не успел что-то сделать в «стакане», это всегда можно сделать в РПС», — говорит наш герой. Но и после шести вечера трейдеры не спешат прочь из офиса. К этому времени еще не закрылся американский рынок, который, как известно, влияет на настроение рынка российского и за которым большинство трейдеров предпочитает следить, хотя и не слишком пристально, ведь на утренней планерке о мировых рынках им детально расскажет коллега — трейдер по еврооблигациям. Во-вторых, вечером можно отвлечься от терминалов и заняться «текучкой», до которой не доходили руки в течение торгового дня: привести в порядок документы и «зачистить хвосты».

Вопреки распространенному представлению о том, что трейдеры очень суеверный народ, наш герой сугубо рационален. На его рабочем столе нет ни чудодейственных талисманов, ни амулетов, лишь пара памятных сувениров: новогодняя елочка, подаренная Дмитрием Рожковым (ныне — заместитель начальника управления рынков капитала ИК «Ист Коммерц») и шарик из самшита, который ему преподнес Андрей Червов. «Это не талисманы, просто памятные вещи, символы начала моего трудового пути, — поясняет Анатолий Павленко. — И они будут со мной оставаться».

ГОНКИ КАК ОТДЫХ

Анатолий Павленко и его коллеги по департаменту редко уходят из офиса раньше восьми-девяти часов вечера. После работы наш герой любит заняться чем-то для души. Слушает позитивную энергичную музыку, причем в его музыкальной коллекции соседствуют пластинки Фрэнка Синатры и альбомы альтернативной группы Tool. Гоняет на японском мотоцикле, поскольку любит скорость и «технику, в которой есть двигатели», Смотрит любимые фильмы, скажем, «Бойцовский клуб» и «Голубую бездну». Одним из вариантов проведения свободного времени с пользой для трейдерского дела являются профессиональные тусовки. Анатолий Павленко старается бывать на самых значимых неформальных мероприятиях для трейдеров, ведь на неформальной встрече хорошо обзаводиться новыми контактами и наводить мосты с контрагентами, а также собирать информацию о рынке и чужих портфелях. «Если ты контрагента знаешь в лицо, пил с ним одну текилу, то ты начинаешь к нему по-другому относиться, и общение происходит уже на другом уровне, многие вопросы быстрее решаются», — говорит Анатолий Павленко. Главные светские события для трейдеров в этом плане — это вечеринки брокерской группы ADIX и Независимой Финансовой Брокерской Компании (НФБК), а также регулярные летние «тусовки» крупных брокерских и торговых домов.

Анна Чепракова