Брюс Гринвальд и др.
Стоимостное инвестирование от Грэма до Баффетта и далее...

Метод стоимостного инвестирования, разработанный Бенджамином Грэмом и Дэвидом Доддом в 20-е годы прошлого столетия, больше не работает? Объективные данные гласят: портфели, собранные по этому методу, зачастую превосходили фондовый рынок на длительных периодах почти на всех национальных рынках. Однако жизнь не стоит на месте, и с момента изобретения этого метода ситуация изменилась. Стало сложнее применять его на практике. На это повлияли такие факторы, как:

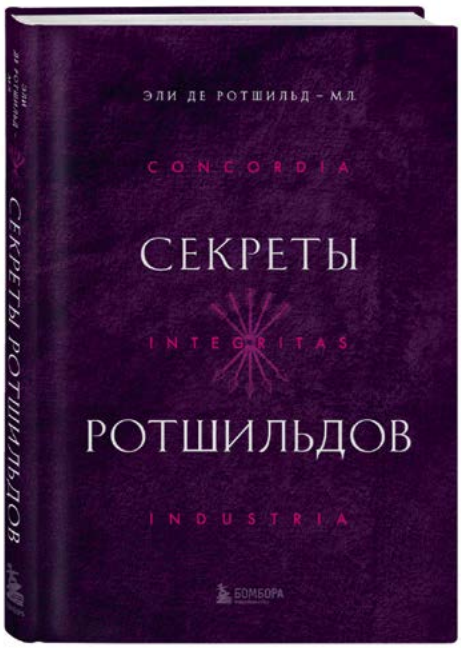
- увеличение доли сферы услуг в структуре экономики, что повысило значимость нематериальных активов по сравнению с материальным капиталом, который традиционно учитывается на балансе;
- концентрация некоторых компаний на локальных рынках или рынках нишевых продуктов;
- высокая вероятность подрыва привилегированных позиций компании и т. д.

В основе этой книги лежит курс стоимостного инвестирования, который Брюс Гринвальд преподавал в Школе бизнеса Колумбийского университета почти четверть века. Авторы — преподаватели финансов и профессиональные управляющие активами, подробно объясняют, что из себя представляет метод стоимостного инвестирования и как его применять в новых экономических реалиях.

Часть книги посвящена всестороннему рассмотрению процесса оценки активов, роста и способности компании генерировать прибыль, в другой части рассматривается бизнес в привилегированном положении и новый подход к оценке роста этих фирм.

Авторы приводят детальные аналитические обзоры с расчетами на примере нескольких компаний: Hudson General, Magna International, WD-40, Intel. В своей работе они расширяют оценку компании, добавляя нематериальные активы.

В конце книги в 11 очерках собраны лучшие практики стоимостного инвестирования. Некоторые из инвесторов работали на самого Грэма или вместе с ним, а также на Макса Хайне.



Секреты Ротшильдов
Эли де Ротшильд-мл.

Фамилия Ротшильдов уже не одно столетие будоражит умы, она окутана тайнами и домыслами. Общий собственный капитал семьи оценивается в ошеломляющие 400 миллиардов долларов, а по некоторым оценкам он достигает одного триллиона долларов. Завесу над тайнами семьи приоткрывает один из ее членов — Эли де Ротшильд младший.

Автор является сыном барона Эли де Ротшильда. Он начинал свой профессиональный путь в банковской сфере, но по его собственным признаниям, способностей к цифрам и финансам у него меньше, чем к искусству и развлечениям. Он пробовал себя в роли актера, диджея, модельера, фотографа, наконец в качестве продюсера и художественного руководителя. В конечном итоге он посвятил себя винодельческому бизнесу, дизайну, моде и спонсирует некоторые высокотехнологичные направления, интересуется криптовалютами и NFT. В 2020 году его попросили рассказать историю своей семьи для сериала. Но продюсер исчезает,

не завершив проект. Ему понравилось писать, и он решается издать свою первую книгу об истории семьи.

Это практически исторический роман, настолько легко и увлекательно она читается. Эли де Ротшильд-мл. рассказывает о зарождении в XVIII веке во франкфуртском гетто клана, который возглавлял Майер Амшель Ротшильд. Поскольку евреям разрешалось работать только в сферах, связанных с деньгами, то начинал он с лавки старьевщика и обмена денег. Затем список пополнился бакалеей, курьерскими услугами, экспортом и импортом продовольствия, сбором секретной информации, выдачей кредитов, банковским делом, дипломатией, производством вина.

На протяжении повествования автор приводит правила, которыми руководствовались Ротшильды при ведении своих дел: делай клиентам подарки; прибыль приносит выгодная покупка, а не перепродажа и т. д.

Из поколения в поколение с XVIII века детям передавались такие заветы, как:

- Никогда не брать в долг. Процветать значит не иметь долгов.
- Всегда платить по счетам в срок. Это даст позитивный сигнал обществу о том, что ваши дела идут успешно, даже если это не так.
- Со всеми вести себя порядочно, честно и прямодушно, чтобы никоим образом не бросить тень на имя Ротшильдов.
- Никогда не ставить всё на одну карту. При расчете прибыльности проекта нужно всегда исходить из худшего сценария.
- Случай помогает лишь тем, кто к нему готов.

По мнению Эли де Ротшильда-мл., в каждом из нас есть качества, оказавшиеся для Ротшильдов преимуществами. Всего их семь, и они перечисляются в книге. Вопрос лишь в том, чтобы объединить их в одной личности для запуска процесса, приводящего к успеху.

Стивен Шварцман
Аксиомы Шварцмана. Принципы успеха от соучредителя крупнейшей инвесткомпании в мире

Кто такой Стивен Шварцман? Он не проходил курсов по экономике и обладает слабыми математическими способностями. Тем не менее, оставив успешную карьеру в инвестиционном банке Lehman Brothers, в котором руководил M&A, он основал Blackstone. Сегодня это крупнейшая в мире компания по управлению альтернативными активами. Ее клиентами являются крупные институциональные инвесторы, пенсионные, университетские и государственные инвестиционные фонды, страховые компании и индивидуальные инвесторы.

В мемуарах Шварцман описывает свое становление и вспоминает о переломных моментах судьбы, которые в значительной степени повлияли на его мировосприятие и решения. Из своих кризисных ситуаций он извлек уроки, которыми делится на страницах книги.

Один из его принципов жизни — действовать с размахом, потому что масштабные стремления имеют более значительные последствия. И уже в школьные и студенческие годы он хорошо усвоил этот урок. Он ставил амбициозные цели, которые с успехом достигал. Шварцман создал себе репутацию человека, который делал невозможное возможным. Это позволило ему приобрести бесценный опыт и популярность, завести полезные знакомства.

Шварцман повествует, как он общался с политическими лидерами, ведущими деятелями искусства и практически со всеми успешными бизнес-лидерами в Соединенных Штатах. Он обсуждает все экономические и политические события последних трех десятилетий и то, как они повлияли на действия Blackstone для извлечения из них выгоды.

В книге Шварцман авторитетно говорит о целеполагании в бизнесе и уделяет особое внимание различным областям лидерства, включая принятие решений, переговоры и построение команды. Рассказывает о шагах, которые он предпринял для достижения своего невероятного успеха.

Антон ГОРНОСТАЕВ,
главный специалист АНО «Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации»,
спичрайтер, литературный агент